



neo advertising
SMART OUTDOOR

WIR SIND

- Ein stark wachsendes Unternehmen in der Aussenwerbung
- Ein junges, innovatives und zielstrebiges Team
- Ein vielseitiges Unternehmen mit zukunftsweisenden und spannenden Themen wie mobile und programmatic advertising
- Ein klimaneutraler Akteur, zertifiziert für Qualitätsmanagement und Nachhaltigkeit

Zur Verstärkung unseres Teams in Bern suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine sympathische, kommunikative und motivierte Person, als

ACCOUNT MANAGER (100% M/W)

Wenn du das Gebiet der DOOH Advertising entdecken möchtest, gerne in einem dynamischen Team arbeitest und generell keine Herausforderungen scheust, wollen wir Dich kennenlernen!

DEINE POSITION UND VERANTWORTLICHKEITEN

Im Salesteam bist du verantwortlich für Ausbau (ca. 40%) und Entwicklung (ca. 60%) eines bestehenden Kundenportfolios von lokalen und regionalen Direktkunden-Accounts.

Zu deinen konkreten Aufgaben zählen:

- Vermarktung des gesamten Inventars von Neo Advertising (DOOH/OOH)
- Verkauf im lokalen Markt der Regionen: Bern, Basel, Solothurn und Luzern
- Analyse der Kundenbedürfnisse
- Aufbau und Ausbau von Beziehungen zu Interessenten und Kunden mittels Telefon, E-Mail und Kundenbesuchen
- Vorbereitung deiner Kundenmeetings mit Analyse des Marktumfeldes
- Erreichen der Umsatzziele und Einhaltung der KPI's
- Repräsentation des Unternehmens bei Geschäftsveranstaltungen
- Erstellen eines jährlichen Wachstumsplans sowie regelmässige Forecasts auf Kundenebene.



neo advertising
SMART OUTDOOR

DEINE ERFAHRUNGEN UND FÄHIGKEITEN

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Grundausbildung und mehrere Jahre Berufserfahrung, idealerweise in der Kommunikationsbranche
- Du besitzt sehr gute Anwenderkenntnisse in MS-Office, Mac/Windows
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mündlich und schriftlich) sind ein Muss, Englisch und/oder Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Du bist eine offene, dienstleistungsorientierte Person welche Aufgaben im Sinne der Kunden ausführt
- Du beweist Eigeninitiative und hast eine selbstständige und verantwortungsbewusste Arbeitsmoral
- Du liebst den Kundenkontakt.

WIR BIETEN

- Eine unkomplizierte und agile Organisationsstruktur
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Die Gelegenheit, dich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln und am Wachstum unserer Unternehmung teilzuhaben und mitzuwirken.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen an: job@neoadvertising.com.

ÜBER NEO ADVERTISING

Neo Advertising wurde 2003 von Christian Vaglio-Giors in Genf gegründet und ist einer der führenden Anbieter im Schweizer Aussenwerbemarkt (Out-of-Home oder OOH). Das Unternehmen zählt über 70 Mitarbeitende und hat neben Genf weitere Filialen in Lausanne, Bern, Zürich und Winterthur. Dank eines schweizweit flächendeckenden Portfolios von analogen und digitalen Werbeflächen an erstklassigen Standorten erreichen die Kunden von Neo Advertising mit werbewirksamen Botschaften ein breites Publikum. Neo Advertising gehört mehrheitlich zur Goldbach Group. Die Goldbach Group ist in der Schweiz, Österreich und Deutschland tätig und ist ein Unternehmen der TX Group. Als klimaneutrales Unternehmen besitzt Neo Advertising das EcoEntreprise Excellence-Zertifikat und ist ISO 9001 und 14001 zertifiziert.